

3 TRANSFERENCIA Y RETENCION DE EXCEDENTES ECONOMICOS

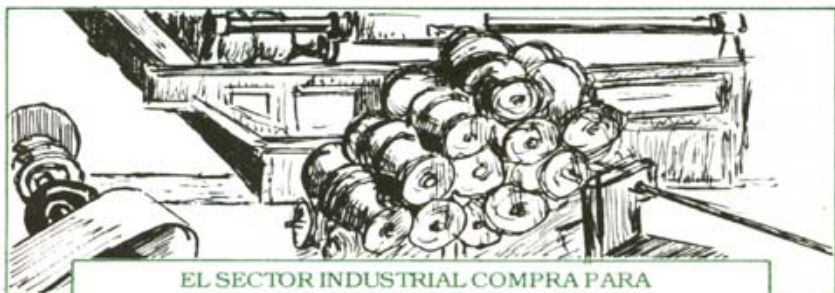
TRANSFERENCIA significa el paso de una parte a otra, por ejemplo pasar del campo a la ciudad. Lo contrario de transferir es RETENER.

En la venta y compra de algo siempre una de las partes obtiene, o aspira obtener, una utilidad; esto es lo que se conoce con el nombre de EXCEDENTE ECONOMICO y es la razón por lo cual se le puede llamar también UTILIDAD.

Se compra algo para satisfacer una necesidad o para venderlo por mayor precio. Se vende algo para obtener una UTILIDAD ECONOMICA.



EL SECTOR COMERCIAL COMPRA PARA VENDER.



EL SECTOR INDUSTRIAL COMPRA PARA TRANSFORMAR Y LUEGO VENDER

El pequeño productor agrícola TRANS-
FIERE EXCEDENTES ECONOMICOS a los
sectores comercial e industrial en TRES
momentos:

COMO PRODUCTOR

Al obtener los elementos
necesarios para la pro-
ducción.

COMO VENDEDOR
DEL PRODUCTO

Al recibir un precio de-
terminado por sus pro-
ductos, permitiendo que
el distribuidor obtenga
su utilidad.

COMO CONSUMIDOR

Al adquirir los elementos
necesarios para la sub-
sistencia.

También le genera utilidades al sector de servicios cuando manda reparar sus equipos de trabajo o cuando paga el valor de la luz, el agua, el transporte, etc.



Si el pequeño productor hace uso del sistema bancario al beneficiarse con el CREDITO, transfiere nuevamente excedentes económicos con el pago de intereses



En la medida en que las comunidades rurales puedan **RETENER** parte de los excedentes económicos que **TRANSFIEREN** a los otros sectores, habrá mayor posibilidad de aumentar la producción, la productividad del trabajo y la calidad de la vida.

Esta retención de **EXCEDENTES** sólo se podrá lograr si la **COMUNIDAD** está **organizada** para atender las áreas del consumo, la producción y la comercialización; además de todo aquello que tiene que ver con la salud, la educación, la recreación, la cultura, etc.



Una primera tarea debe ser la de calcular la **CANTIDAD DE EXCEDENTES ECONOMICOS** que **TRANSFIEREN** los pequeños productores a los **otros sectores** económicos, porque de la cantidad de **EXCEDENTES RETENIDOS** dependerá el mejoramiento de la productividad del trabajo, de los ingresos y de las condiciones económicas y sociales en general.

Comencemos por calcular el VALOR de lo que se COMPRA semanalmente en alimentos dentro de la vereda.



Para hacer este ejercicio es necesario que antes se tengan respuestas a las siguientes preguntas:

Cuántas familias habitan en la vereda? _____

Cuántas personas residen en la vereda? _____

Cuántos niños menores de doce años residen en la vereda? _____

Cuántas personas son mayores de 60 años? _____

Cuántas personas, entre los 12 y los 60 años, corresponden a las siguientes categorías ocupacionales:

TRABAJADOR POR CUENTA PROPIA? _____

TRABAJADOR FAMILIAR SIN REMUNERACION? _____

El resto de la población de la vereda, a qué categorías ocupacionales corresponden?

Comencemos con nuestro ejercicio para calcular el valor de los alimentos comprados semanalmente por los pequeños productores y sus familias, utilizando para cada familia un formulario como el siguiente:

GASTOS SEMANALES EN ALIMENTACION
(para cada familia de la vereda)

ALIMENTOS COMPRADOS EN LA ULTIMA SEMANA	LUGAR DE COMPRA	UNIDAD DE MEDIDA	VALOR DE LA UNIDAD	CANTIDAD COMPRADA	VALOR PAGADO
Estos son algunos ejemplos					
Panela.	Vereda	Unidad	\$ 30 ¢	3	\$ 90 ¢
Papa.	Pueblo	Arroba	\$ 750 ¢	1	\$ 750 ¢
Aceite	Vereda	Litro	\$ 250 ¢	1	\$ 250 ¢
Arroz	Vereda	Kilo	\$ 60 ¢	3	\$ 180 ¢
Sal	Vereda	Libra	\$ 20 ¢	1	\$ 20 ¢
	Pueblo	Caja	\$ 400 ¢	1	\$ 400 ¢
	Vereda	Libra	\$ 25 ¢	2	\$ 50 ¢
	Vereda	Litro	\$ 30 ¢	5	\$ 150 ¢
	Vereda	Botella	\$ 35 ¢	2	\$ 70 ¢

VALOR TOTAL DE LOS ALIMENTOS COMPRADOS	\$ 1.960
--	----------

La suma de lo gastado por las familias de los pequeños productores es el valor total de lo pagado semanalmente. Para saber el VALOR ANUAL basta con multiplicar por 52.

