

Si dividimos la cantidad de productos obtenidos en la vereda por el número de jornales que se utilizan obtendremos la PRODUCTIVIDAD FISICA del trabajo, es decir, cuantos jornales son necesarios por unidad de productos,



Este análisis nos permitirá dar una utilización más eficiente al trabajo, en la vereda.



Análisis de la Productividad del Trabajo.

Recordemos que la PRODUCTIVIDAD DEL TRABAJO depende de varios factores, los cuales ya estudiamos en la cartilla 2 «DESARROLLO CON EQUIDAD».

A esta altura de nuestro estudio disponemos de mucha más información que cuando veíamos ese tema, ahora es más fácil RELACIONAR cada uno de estos factores con la cantidad de productos obtenidos y su influencia en los costos de producción.

Cómo influyen, por ejemplo:



- . Las condiciones naturales.
- . La tecnología.
- . La disponibilidad o carencia de infraestructura física y de servicios de apoyo a la producción.
- . El nivel de educación y capacitación de la comunidad.
- . El grado de organización económica de los pequeños productores rurales.

Después de estudiarlos detenidamente tomemos los aspectos que más influyan para que la cantidad de productos obtenidos sea baja o en la elevación de los costos de producción. Sobre estos factores ha de trabajarse para modificarlos y una vez encontradas las soluciones elaborar los proyectos específicos que buscan mejorar la producción, la productividad del trabajo y los ingresos de la comunidad.



Es necesario que los factores que aparecen como limitantes para aumentar la producción, la productividad del trabajo y los ingresos se ordenen de mayor a menor importancia. Es decir se debe aplicar aquel principio que dice:

¡ PRIMERO LO PRIMERO Y DESPUES EL RESTO !

Esto es lo que se llama **PRIORIZAR**.

En esta AREA DE INGRESOS se agrupan los proyectos que tengan que ver con:

**AUMENTO DE LA PRODUCCION
Y LA PRODUCTIVIDAD DEL
TRABAJO**

**MEJORAMIENTO DEL PRECIO
DE MERCADO.**

**RETENCION DE EXCEDENTES
ECONOMICOS.**

Los proyectos dirigidos a retener excedentes económicos son aquellos que se refieren al establecimiento de agroindustrias o al reforzamiento o conformación de organizaciones para el consumo familiar, compra de herramientas, equipos e insumos, ahorro y crédito destinado a la producción, la comercialización, etc.

Con base en el cuadro 9 y la respuesta de la página 31 en la cartilla 6, calculemos cuáles son los excedentes económicos que transfiere la comunidad por concepto de Insumos comprados, Intereses pagados, reposición de equipos y herramientas, etc.

Observemos algunos ejemplos donde se calcula la transferencia de excedentes por algunos conceptos.



1er. EJEMPLO.

Cuando adquirimos insumos, equipos o herramientas; damos a ganar al vendedor un mínimo del 5% sobre el valor de la compra. Si el negocio ha tenido un valor de un millón de pesos la ganancia del vendedor se calcularía así:

$$\begin{array}{l} \text{VALOR DE COMPRA} \\ \$1'000.000. \end{array} \times 5\% = \$50.000$$

100

Si la comunidad a través de una organización distribuyera estos elementos, la ganancia quedaría en la vereda aumentando los ingresos en la población.

2º EJEMPLO.

Si obtenemos un crédito por diez millones de pesos y pagamos un interés de el 20% estaríamos cediendo a quien otorga el préstamo esta suma:

$$\begin{array}{l} \text{CREDITO} \\ \$10'000.000. \end{array} \times \begin{array}{l} \text{INTERES} \\ 20\% \end{array} = \$2'000.000.$$

100

Hemos transferido dos millones de pesos que podrían haber quedado en la vereda si existiera una cooperativa de ahorro y crédito, lo que estaría aumentando los ingresos de la comunidad nuevamente.



El estudio y análisis del AREA DE INGRESOS, nos ha mostrado los principales problemas o necesidades y las causas que los originan. Con base en ello hemos planteado alternativas de solución (proyectos específicos), resumamos en el cuadro de la página siguiente el trabajo que desarrollamos.

	PRINCIPALES PROBLEMAS O NECESIDADES (priorizando de mayor a menor)	CAUSAS (priorizando	PRINCIPALES de mayor a menor)	ALTERNATIVAS DE SOLUCION (proyectos específicos)
PRODUCCION	1 2 3 4	1 2 3 4		1 2 3 4
PRODUCTIVIDAD DEL TRABAJO.	1 2 3 4	1 2 3 4		1 2 3 4
PRECIO DE MERCADO.	1 2 3 4	1 2 3 4		1 2 3 4
TRANSFERENCIA DE EXCEDENTES.	1 2 3 4	1 2 3 4		1 2 3 4